

Hydrauliklösungen für über **70** Branchen.  
Weltweit über **40** Standorte.

Aber **Sie** fehlen.



HAWE Hydraulik ist ein namhaftes Maschinenbauunternehmen, das international aktiv ist und gleichzeitig traditionelle Werte schätzt: mit Stammsitz in Aschheim/München, vier Werken in Deutschland, 16 Tochtergesellschaften im Ausland und über 30 Vertriebspartnern weltweit. Hydrauliklösungen von HAWE bewegen Maschinen und Anlagen in über 70 Branchen: Werkzeugmaschinen, Baumaschinen, Forstmaschinen und Anlagen zur Nutzung erneuerbarer Energien sind nur einige davon. Kurz: HAWE Komponenten sind dort im Einsatz, wo hohe Qualität, großes Know-how und viel Kraft präzise eingesetzt werden müssen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie als

## Werkstudent im Bereich Strategic Sales & Marketing (m/w) – Schwerpunkt Pricing

am Standort Aschheim/München.

### Ihr Aufgabengebiet:

- Sie analysieren die Umsätze, Margen und Preisniveaus in unseren Zielmärkten
- Sie erstellen eigenständig aussagekräftige PowerPoint-Präsentationen mit den zusammengefassten Daten
- Sie unterstützen bei der Erstellung von Preislisten für internationale Key Account Kunden
- Sie bieten administrative Unterstützung bei der Preiserhöhung bzw. Preisanpassung
- Sie analysieren mit Hilfe unserer Daten die Wettbewerbspreise für Regionen und Zielmärkte

### Unsere Anforderungen:

- Wirtschaftsingenieur- oder betriebswirtschaftliches Studium
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Programmen (vor allem MS Excel)
- Analytische Fähigkeiten
- Selbständiges, strukturiertes Arbeiten
- Kommunikationsfähigkeit

HAWE Hydraulik SE  
Personalmanagement  
Einsteinring 17  
85609 Aschheim

[www.hawe.com](http://www.hawe.com)

Sie finden komplexe technische Themen spannend, arbeiten strukturiert und sind ein Praktiker, der Dinge gerne selbst anpackt? Dann bewerben Sie sich jetzt online unter [www.hawe.com](http://www.hawe.com). Wir freuen uns auf Sie!

Solutions for a World under Pressure

**HAWE**  
HYDRAULIK